eobs European Open Business School

Centro Colaborador de UCAM Universidad Católica de Murcia

COMERCIO INTERNACIONAL

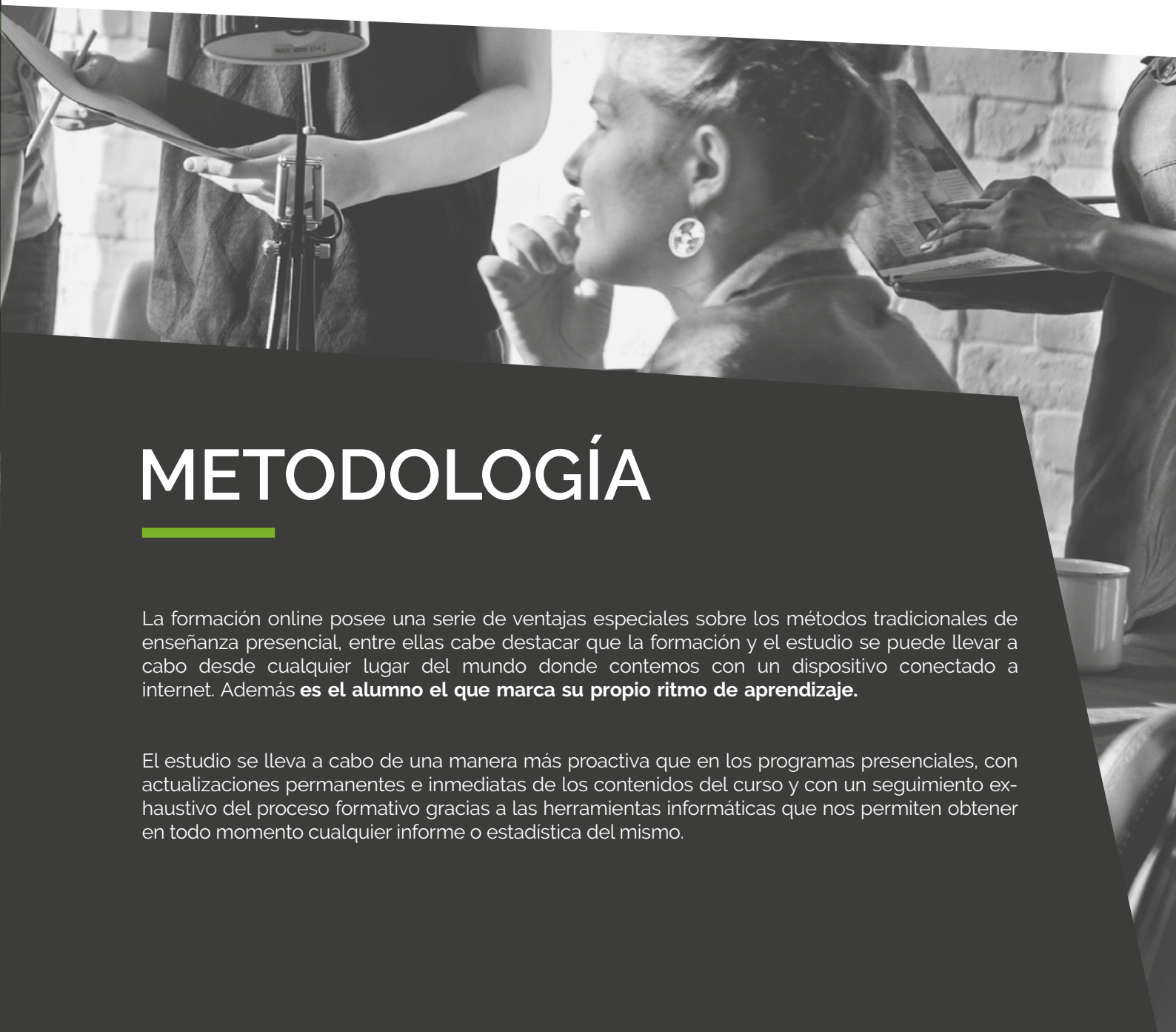
¿QUÉ ES EOBS?

Estamos especializados en formación en materias empresariales y nos dedicamos principalmente a la impartición de másteres en títulos propios y oficiales de las mejores Universidades Europeas en modalidad online. Organizamos cursos especializados de formación para directivos y emprendedores adaptados a las necesidades específicas de las distintas empresas.

EOBS supone, por lo tanto, una alternativa futurista al modelo de enseñanza tradicional basado en el éxito profesional del alumno como constatación del éxito del programa.

OBJETIVO

El objetivo del Título Experto es facilitar y dar herramientas para desenvolverse con soltura y destreza en el ámbito del comercio exterior, al finalizar el curso el alumno será capaz de identificar las áreas técnicas que lo componen, diseñar y planear cualquier operación en ese ámbito, identificar los organismos internacionales implicados en el proceso y conocer en profundidad las herramientas necesarias para ello.



METODOLOGÍA

La formación online posee una serie de ventajas especiales sobre los métodos tradicionales de enseñanza presencial, entre ellas cabe destacar que la formación y el estudio se puede llevar a cabo desde cualquier lugar del mundo donde contemos con un dispositivo conectado a internet. Además **es el alumno el que marca su propio ritmo de aprendizaje.**

El estudio se lleva a cabo de una manera más proactiva que en los programas presenciales, con actualizaciones permanentes e inmediatas de los contenidos del curso y con un seguimiento exhaustivo del proceso formativo gracias a las herramientas informáticas que nos permiten obtener en todo momento cualquier informe o estadística del mismo.

INFEBEX

INFEBEX, a través de la Asociación Española de Profesionales de Comercio Exterior, desarrolla la ***Certificación Profesional ITP – INTERNATIONAL TRADE PROFESSIONAL***.

INFEBEX fomenta la actividad comercial multisectorial de las asociaciones miembro en el mercado internacional de manera profesional, empresarial y dinámica.

Miguel Ángel Martín Martín

Es Consultor especializado en estrategia en el comercio exterior, marketing y ventas internacionales y diplomado en comercio exterior.

Posee un título de Máster en Marketing Internacional y un Curso Superior en Ventas Internacionales. Además dirige su propio despacho profesional de estrategias de internacionalización.

Es presidente de **INFEBEX** Federación Internacional para la Promoción y Desarrollo de Negocios y Comercio Internacional y presidente fundador de la Asociación Española de Profesionales de Comercio Exterior **(ACOCEX)**.

CERTIFICACIÓN ITP

La certificación ***ITP–INTERNATIONAL TRADE PROFESSIONAL*** es un sistema de legitimación de competencias profesionales específicas de las áreas de comercio y gestión internacional emitido por la **Asociación de Profesionales de Comercio Exterior *(ACOCEX).***

PROGRAMA

INTRODUCCIÓN AL COMERCIO EXTERIOR
- Participar en el Comercio Exterior
- Diferenciación y corrección de terminología
- Riesgos en el Comercio Exterior
- Barreras al Comercio Exterior
- Medidas de defensa comercial
- Punto de partida. ¿Dónde está mi país?
- Estructura operativa del Comercio Exterior

ORGANISMOS INTERNACIONALES E INTEGRACIONES ECONÓMICAS
- OMC. Organización Mundial del Comercio
- ONUDI. Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial
- OCDE. Organización de Cooperación y Desarrollo Económico
- UNCTAD. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo
- ASEAN. La Asociación de Naciones del Sureste Asiático
- NAFTA. Tratado de libre Comercio de América del Norte entre EEUU, Canadá y México
- MERCOSUR. Mercado Común del Sur
- ALADI
- Pacto Andino
- CARICOM. Unión del Caribe
- UEEA. Unión Económica Euroasiática
- Banco Interamericano de Desarrollo
- Banco Asiático de Desarrollo
- Banco Africano de Desarrollo
- Banco Árabe de Desarrollo
- Banco de Desarrollo de América Latina
- Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo
- Banco del Consejo de Europa
- Banco Europeo de Inversiones

INCOTERMS. CONDICIONES DE ENTREGA DE LAS MERCANCÍAS
- Tipos de INCOTERMS
- Relación y descripción de cada INCOTERM
- Criterios de selección del INCOTERM

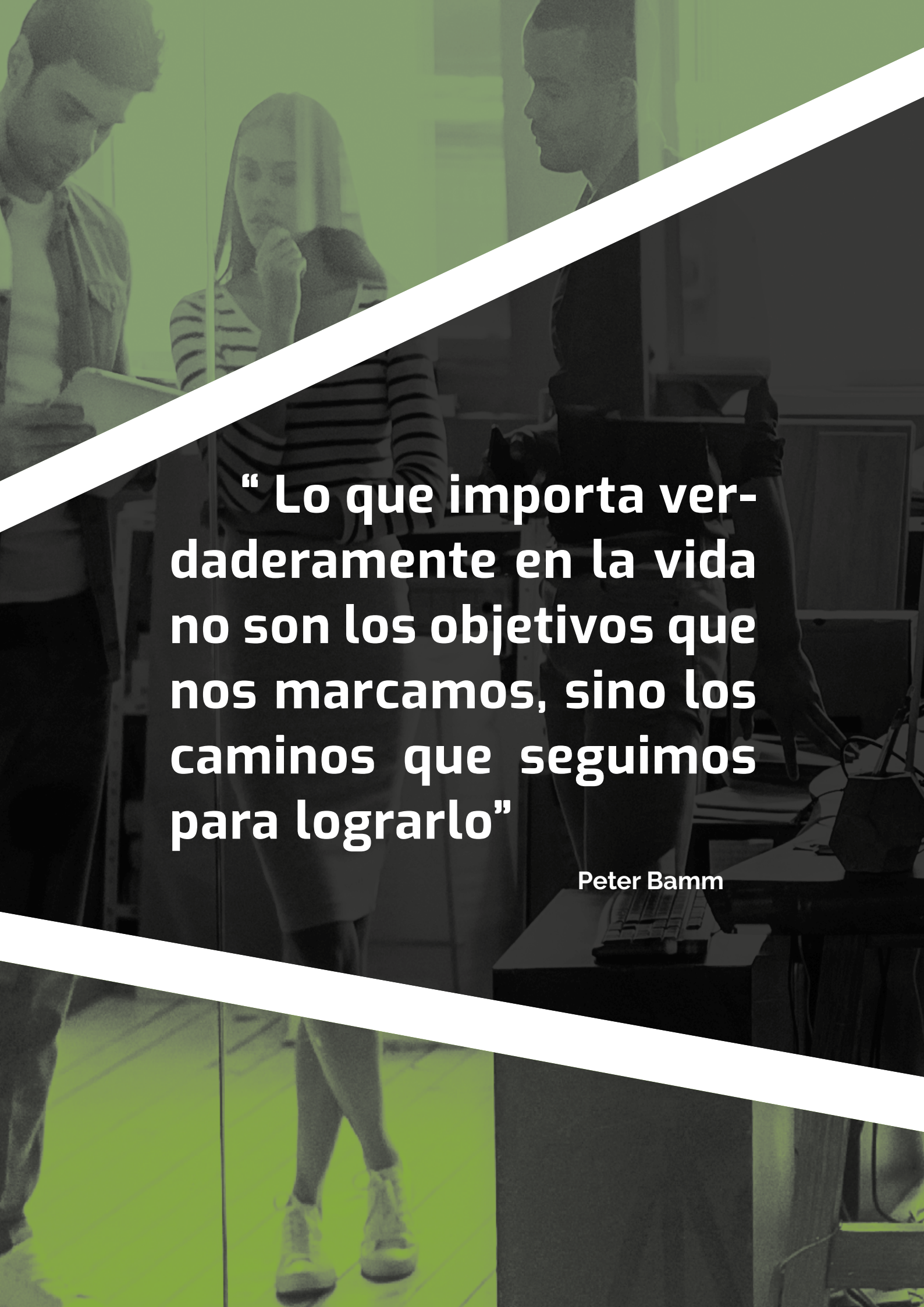
GESTIÓN ADUANERA
- Codificación de las mercancías
- Tipos de aranceles
- Origen de las mercancías
- Valor en aduana de la mercancía
- Nacimiento de la Deuda Aduanera
- Introducción de mercancías en el territorio aduanero
- Destinos aduaneros

GESTIÓN FINANCIERA
- Medios de pago internacionales

GESTIÓN LOGÍSTICA
- Introducción al transporte internacional
- Clasificación de los transportes

GESTIÓN JURÍDICA
- Introducción
- Concepto y características de un contrato internacional
- La formación y ejecución del contrato
- Legislación aplicable
- Jurisdicción competente
- Clausulado habitual de los contratos internacionales
- Tipos de contratos más utilizados en Comercio Internacional

LA DOCUMENTACIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR
- Documentos comerciales
- Documentos de transporte
- Documentos de pago y seguro
- Documentos aduaneros y fiscales
- Certificados



“ Lo que importa verdaderamente en la vida no son los objetivos que nos marcamos, sino los caminos que seguimos para lograrlo”

Peter Bamm

European Open Business School

Calle Chile 4, Edificio 1, Oficina 1,
Las Matas - Las Rozas
28290 Madrid - España

+34 91 905 89 55

+34 627 86 14 40

info@eobs.es

www.eobs.es